

Highlights von LeasPro® POS

Online-Konditionssteuerung

Im POS-Portal werden Zins- und Margenkonditionen, Provisionen und Kalkulationsvorgaben für Vertriebsmitarbeiter, Vermittler, Agenturen, Großkunden und Händler "online" hinterlegt. Die Berechnungen erfolgen aufgrund hinterlegter Tabellen für Zinsen und Margen. Beliebig viele Abstufungen können definiert werden. Auch die Hinterlegung von Referenzstrukturen und abweichenden Individualstrukturen für verschiedene Zielgruppen ist möglich. Neben den üblichen Zins- und Margentabellen können Restwerttabellen und Sonderkonditionen verwaltet werden. Innerhalb der Konditionssteuerung werden die Vorgaben überprüft und Abweichungen von den Vorgaben klar dargestellt. Die Zuteilung der Konditionen ist auf Benutzergruppenebene zu hinterlegen.

POS Kalkulation beim Händler/Vermittler

Händler, Vermittler und Außendienstmitarbeiter werden direkt über das Internet an Ihre Kalkulationsvorgaben angeschlossen und erstellen Angebote nach den hinterlegten Vorgaben. Die Kalkulation erfolgt anhand der von Ihnen vorgegebenen Parameter. LeasPro® berücksichtigt alle Varianten einer modernen Kalkulation (Wunschraten, Zielvorgaben, etc). Sie kontrollieren die Benutzung des Portals, können jederzeit online die Konditionen ändern und sehen sofort, welche Angebote erstellt werden. Neben dem Ausdruck der Angebotsdokumente können alle weiteren Dokumente bis hin zum Vertrag mit den AGB am Point Of Sale ausgedruckt werden. Über den Workflow werden die Angebote an die Kreditprüfung weitergeleitet. Rückwärts gesehen erhält der POS-Benutzer einen ständigen Informationsabgleich seiner Geschäfte.

Bestandstrennung / Aggregation

Jede Benutzergruppe - die auch nur aus einem einzelnen Benutzer bestehen kann - kann den eigenen Bestand an Kunden, Angeboten oder Anträgen und Verträgen einsehen. Diese Bestandstrennung wird auf diversen Ebenen der Unternehmensstruktur aggregiert und führt zum Beispiel beim Händler zur Einsicht der Geschäfte jedes Verkäufers, bei der Niederlassung zur Einsicht aller zugeordneten Händler, bei der Zentrale zur Übersicht aller Niederlassungen.

Exakte auf die Bedürfnisse abgestimmte Kalkulation

Die Kalkulations-Engine ermöglicht es Ihnen, Ihre speziellen Bedürfnisse in die Kalkulationsparameter einzugeben und somit eine für Sie individuelle Struktur zu schaffen, um sich von Mitbewerbern abzugrenzen. Zinsen und Margen können nach Anschaffungswerten, Restwerten, Laufzeiten und Sonderparametern erfasst werden. Die Abstufung erfolgt im Treppenmodell, linear oder nach anderen Vorgaben. Restwerte können nach Laufzeiten und Verbrauchsangaben (KM) frei gestaffelt werden. Für alle Kalkulationseinstellungen gibt es keine Begrenzungen in der Anzahl der Einstellungen. Die Eingaben können nach dem **risk pricing** abgestuft werden. Somit werden Ratingergebnissen in die Berechnung miteinbezogen – aufgebaut nach Basel II Strukturen.

Konfiguration von Objekten (KFZ oder anderer Wirtschaftsgüter)

Mit dem beliebig einstellbaren Konfigurator können die Objekte mit deren Listenpreisen und Zubehörpreisen konfiguriert werden. Ein- und Ausschlüsse von Zubehörteilen werden interaktiv mit dem Benutzer abgestimmt. Bildelemente unterstützen die Visualisierung der Konfiguration. Nach der Konfiguration erhält der Benutzer in Zusammenarbeit mit der Kalkulations-Engine sofort einen Kalkulationsvorschlag.

Pre-Check Funktion mit Konditionssteuerung

Innerhalb der Erstellung des Angebotes kann der Angebotsempfänger bereits "online" einem Konditions-Check unterworfen werden. Dabei werden gezielte Informationen von externen Auskünften eingeholt und ein Scoringwert für den potenziellen Kunden berechnet. Ebenso wird eine Adressverifizierung durchgeführt. Anhand dieser Werte kann die Konditionssteuerung direkt so gelenkt werden, dass es einem "risk value pricing" entspricht. Durch den pre-Check werden erhebliche Vertriebskosten gespart und die Angebots-Erfolgsquote steigt erheblich an.

Integration in die eigene Homepage

Die Software kann in die Homepage der Leasinggesellschaft eingebunden werden. So kann man nur den Login bereit auf die eigene Seite platzieren oder einen individuellen CI-konformen Frame an LeasPro[®] übergeben. Der Benutzer merkt dann gar nicht, dass er sich nicht mehr auf der Homepage befindet.

POS-Assistent

Der Assistent ist eine sehr einfache und intuitive Benutzerführung für den „gelegentlich“ mit der Software arbeitenden Händler. Hier lautet die Anforderung, dass der Benutzer so einfach durch sein System geführt wird, dass er es gerne und oft benutzt. Der Spagat, der hierbei gemacht werden muss, zum einen die Oberfläche sehr einfach auszugeben und zum anderen die Mächtigkeit von individuellen Kalkulationsstrukturen zu berücksichtigen. Mit LeasPro[®] hat der Händler ein einfach zu bedienendes Programm, der Assistent unterstützt ihn dabei in den wesentlichen Aufgaben.

Kontrolle der Vorgabebudget, Erfolgskontrolle

Für jeden Händler können Vorgabebudgets in Umsatz und Absatz erstellt werden. Diese werden pro rata temporis verglichen und erlauben jederzeit Soll-Ist-Auswertungen. Die möglichen Geschäfte können mit Abschlusswahrscheinlichkeiten versehen werden. Dieses Vorgehen ermöglicht der Vertriebsleitung ein Forecasting der zukünftigen Geschäfte.

Integration mit LeasPro[®] Rating

Im POS-Portal kann der Interessent / Kunde einem Scoring unterzogen werden. Das Ergebnis der vom Anwender modifizierbaren Ratingsoftware kann direkt zu einer Entscheidung am POS führen. Dabei werden die üblichen Ampelsignale und ein Scorewert berechnet. Der Teilnehmer am POS-Portal hat gewinnt eine fundierte Entscheidungsgrundlage aufgrund der hinterlegten Entscheidungsregeln.

CRM Informationsmanagement

Durch die Integration des CRM-Moduls kann speziell für den POS-Portal Benutzer eine einfache Möglichkeit geschaffen werden, selbst Marketingaktionen aus den Bestandsdaten zu erzeugen. Zum Beispiel kann er alle Golf-spielenden Golffahrer herausfiltern, um eine Serienbriefaktion zu starten. Dabei werden die Daten für eine gängige Textverarbeitung (Microsoft Office; Open Office) vorbereitet.

